



BATALHA DE NEGÓCIOS

3 MINUTOS

1 IDEIA

1 OPORTUNIDADE



REGULAMENTO



UnB



Centro de Apoio ao
Desenvolvimento
Tecnológico da UnB



PCTEC
Parque Científico e
Tecnológico da UnB



REGULAMENTO

BATALHA DE NEGÓCIOS 2026

3 MINUTOS. 1 IDEIA. 1 OPORTUNIDADE.

A Batalha de Negócios é uma competição de pitches realizada durante a 17ª Feira de Negócios e Inovação da Universidade de Brasília. É o espaço para transformar uma ideia, uma solução ou um negócio em uma apresentação capaz de despertar interesse, gerar conexões e abrir novas oportunidades.

1. SOBRE A BATALHA DE NEGÓCIOS

A Batalha de Negócios 2026 convida estudantes, pesquisadores, empreendedores, startups, empresas e pessoas com ideias inovadoras a colocarem seus projetos à prova diante de uma banca avaliadora.

Inspirada na dinâmica dos grandes programas de empreendedorismo e investimento, a Batalha propõe uma missão simples: apresentar seu negócio de forma clara, objetiva e convincente em apenas 3 minutos.

Mais do que disputar uma premiação, a Batalha é uma oportunidade de testar seu pitch, receber feedback, fazer conexões e colocar sua ideia no radar do ecossistema de inovação da UnB e de Brasília.

2. QUEM PODE PARTICIPAR?

A Batalha de Negócios é aberta à comunidade da Universidade de Brasília e ao ecossistema de empreendedorismo e inovação de Brasília e do Distrito Federal.

Podem participar:

- ▶ estudantes;
- ▶ professores e pesquisadores;
- ▶ técnicos e servidores;
- ▶ empreendedores;
- ▶ startups e empresas;
- ▶ projetos de inovação;
- ▶ pessoas ou equipes com ideias de negócio com potencial de mercado.

A participação poderá ser individual ou em equipe. Não importa se a ideia ainda está no papel, se já existe um protótipo ou se o negócio já está em operação: o importante é apresentar uma proposta capaz de gerar valor.

3. O QUE PODE SER APRESENTADO?

Podem ser apresentados projetos, ideias, protótipos, produtos, serviços, tecnologias, startups e negócios inovadores de diferentes setores e áreas do conhecimento.

Não precisa estar pronto. Precisa ter potencial.

4. DATA, LOCAL E HORÁRIO

- **Data:** 05 de novembro de 2026;
- **Local:** Auditório do Centro de Apoio ao Desenvolvimento Tecnológico – CDT/UnB;
- **Início das apresentações:** 16h.

5. O DESAFIO: VOCÊ TEM 3 MINUTOS

São 180 segundos para mostrar por que sua ideia merece atenção.

O tempo máximo de 3 minutos deverá ser rigorosamente respeitado. Ao final do tempo, a famosa “Buzina” será acionada e as luzes do palco piscarão, sinalizando o encerramento do pitch.

A partir do acionamento da Buzina, o participante deverá encerrar imediatamente sua apresentação. O descumprimento do tempo poderá impactar a avaliação da apresentação.

6. COMO PREPARAR O SEU PITCH

Em 3 minutos, procure responder de forma objetiva:

03:00

180 SEGUNDOS

Seu tempo para apresentar, convencer e abrir uma oportunidade.

- Qual é a sua solução?
- Para quem essa solução foi criada?
- O que torna sua proposta diferente?
- Como o negócio pode gerar valor e sustentabilidade?
- Qual é o potencial de crescimento ou impacto?
- Quem está por trás da ideia e por que essa equipe é capaz de executá-la?

O participante poderá utilizar apresentação em PowerPoint ou PDF, protótipos, produtos, demonstrações ou outros recursos que contribuam para o pitch, conforme as orientações da organização.

7. CRITÉRIOS DE AVALIAÇÃO

As apresentações serão avaliadas pela banca considerando os seguintes critérios, totalizando 100 pontos:

Critério	Peso	O que será observado
Problema e oportunidade	20 pontos	Clareza e relevância do problema e da oportunidade identificada.
Solução e inovação	20 pontos	Qualidade da solução, diferencial e grau de inovação da proposta.

Potencial de mercado e modelo de negócio	20 pontos	Público-alvo, proposta de valor, viabilidade e potencial de geração de receita.
Potencial de crescimento e impacto	15 pontos	Capacidade de escala, crescimento, impacto econômico, social, ambiental ou tecnológico.
Pitch e poder de convencimento	25 pontos	Clareza, objetividade, criatividade, domínio do conteúdo e capacidade de despertar interesse dentro dos 3 minutos.

8. PREMIAÇÃO

Os três primeiros colocados receberão:

- ▶ 1º lugar — R\$ 3.000,00;
- ▶ 2º lugar — R\$ 1.500,00;
- ▶ 3º lugar — R\$ 500,00.

O pagamento da premiação será realizado pela FINATEC ao responsável pelo projeto ou negócio cadastrado no formulário de inscrição, conforme os procedimentos administrativos aplicáveis.

9. INSCRIÇÕES

As inscrições serão realizadas por meio de formulário eletrônico disponibilizado pela organização da 17ª Feira de Negócios e Inovação da UnB.

- ▶ Período de inscrições: **05/10/2026** até **30/10/2026**

- ▶ Link de inscrição:

https://docs.google.com/forms/d/e/1FAIpQLSdPujuAaEQt2yODil5k4RlrA43PFYp1hIJpyr4C7DFno_uKNw/viewform?usp=dialog

A inscrição somente será considerada efetivada após o preenchimento completo do formulário e o envio das informações solicitadas.

10. APRESENTAÇÕES

- ▶ A Batalha será realizada presencialmente no Auditório do CDT/UnB, no dia 05 de novembro de 2026, com início às 16h.
- ▶ A ordem das apresentações será definida pela Comissão Organizadora.
- ▶ Os participantes deverão comparecer com antecedência para credenciamento e preparação.
A apresentação terá duração máxima de 3 minutos.
- ▶ A Comissão Organizadora informará previamente os procedimentos para envio e/ou utilização de materiais de apoio.

11. REGRAS GERAIS

- ▶ A participação poderá ser individual ou em equipe.
- ▶ Cada projeto poderá realizar apenas uma apresentação na Batalha.

- ▶ O tempo máximo de 3 minutos deverá ser respeitado.
- ▶ O acionamento da Buzina e das luzes sinalizará o encerramento do tempo.
- ▶ Os participantes deverão manter postura respeitosa durante todo o evento.
- ▶ A Comissão Organizadora poderá realizar ajustes operacionais necessários à execução da Batalha, comunicando-os aos participantes.
- ▶ Casos não previstos neste regulamento serão avaliados pela Comissão Organizadora.

12. MUITO ALÉM DO PRÊMIO

Ganhar é importante. Mas a Batalha de Negócios é também uma oportunidade de apresentar sua ideia para pessoas, organizações e atores do ecossistema de inovação.

É o momento de testar seu discurso, receber feedback, encontrar parceiros, gerar conexões e mostrar o potencial do seu negócio.

BRASÍLIA, A BATALHA ESTÁ LANÇADA.

Você tem 3 minutos. Agora é com você!